

**VERBINDUNGEN SCHAFFEN. GEMEINSAM.**

HIK GmbH und HIS Renewables GmbH sind führende Anbieter für:

- industrielle Lösungen, von der Kabelkonfektion bis hin zur mechatronischen Lösung und
- DC Verkabelungssysteme und DC/AC Combiner im Bereich der Photovoltaik

Als familiengeführtes Unternehmen kombinieren wir wertschätzende Führungskultur mit einer guten wirtschaftlichen Basis. Wir wachsen kontinuierlich und suchen im Zuge der strategischen Weiterentwicklung am Standort Oberzent zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Mitarbeiter/eine Mitarbeiterin im

## Vertrieb Elektromobilität (w/m/d)

### Ihre Aufgabe

- Aktiver Marktausbau und Erhöhung der Marktdurchdringung, sowie erweiterter Aufbau eines (Partner-) Netzwerkes
- Erfassung und Sammlung von Markt- und Kundenbedürfnissen und Weiterentwicklung der Marke
- Betreuung und Ausbau bestehender Kunden des Firmen- und Vertriebsnetzwerkes sowie Leadgenerierung
- Schlüsselposition bei der Einführung neuer Produkte im Bereich EV-Ladetechnik (Wallboxen, Ladekabel und Zubehör)
- Mitarbeit beim Aufbau eines Portfolios rund um das Thema Ladetechnik in Abstimmung mit dem Produktmanagement, sowie der Geschäfts- und Vertriebsleitung
- Entwicklung von Systemlösungen zusammen mit dem Kunden, der Entwicklung und dem Produktmanagement
- Verhandeln von Aufträgen und Konditionen

### Ihr Profil

- Abgeschlossenes kaufmännisches oder technisches Studium oder kaufmännische Ausbildung in Verbindung mit ausgeprägter Technik-Affinität
- Einschlägige Berufserfahrung im (technischen) Vertrieb
- Branchenkenntnisse im Bereich der E-Mobilität und Ladetechnik wünschenswert
- Selbstständige Arbeitsweise, sowie Verhandlungs- und Abschlussicherheit
- Deutsch- (mind. C1) und sehr gute Englischkenntnisse (mind. B2)
- Sie überzeugen durch Zielorientierung, eine strukturierte und analytische Arbeitsweise und der Fähigkeit, nationale und internationale Netzwerke zu bilden

### Das dürfen Sie erwarten

- Große Freiräume und Gestaltungsspielraum
- eine spannende, verantwortungsvolle Aufgabe
- Leistungsgerechte Entlohnung
- motivierte Kollegen und gutes Betriebsklima
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis

Senden Sie uns bitte Ihre Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Starttermin an unseren Produktmanager: [fabian.held@evtap.de](mailto:fabian.held@evtap.de) **Kontakt:** Herr Fabian Held, Telefon: +49 6068 9314-557

HIS Renewables GmbH • Siemensstraße 4 • 64760 Oberzent • [www.his-solar.de](http://www.his-solar.de)

HIK GmbH • Siemensstraße 4 • 64760 Oberzent • [www.hik-solutions.com](http://www.hik-solutions.com)