

VERBINDUNGEN SCHAFFEN. GEMEINSAM.

Für unsere Firmenzentrale in Oberzent/Heidelberg suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Key Account Manager (m/w/d)

Verantwortlichkeiten

- Bestimmen Sie jährliche Absatzpläne durch die Umsetzung von Marketingstrategien; Analyse von Trends und Ergebnissen für Deutschland
- Verkaufsziele festlegen, indem jährliche Verkaufsquoten für Regionen und Gebiete prognostiziert und entwickelt werden; Prognose des erwarteten Verkaufsvolumens und Gewinns für bestehende und neue Produkte
- Halten Sie Verkaufsvolumen, Produktmix und Verkaufspreis aufrecht, indem Sie sich über Angebot und Nachfrage, sich ändernde Trends, Wirtschaftsindikatoren und Wettbewerber auf dem Laufenden halten
- Aufrechterhaltung des beruflichen und technischen Wissens durch die Teilnahme an Bildungsworkshops; Überprüfung von Fachpublikationen; Aufbau persönlicher Netzwerke; Teilnahme an Fachgesellschaften
- Kundenpotenziale erkennen, analysieren und weiterführende Maßnahmen und Strategien entwickeln, um Kundenpotenziale auszuschöpfen
- Erreichen Sie Ziele durch effektive Planung, das Setzen von Verkaufszielen, das Analysieren von Daten über vergangene Leistungen und das Prognostizieren zukünftiger Leistungen

Anforderungen

- Bachelor-Studium Betriebswirtschaftslehre oder kaufmännische Ausbildung mit technischer Affinität, oder Bachelor-Studium Elektrotechnik o.ä. mit vertrieblicher Ausrichtung
- Erfahrungen und starkes Netzwerk in der Elektroindustrie
- Sprachen: Deutsch auf muttersprachlichem Niveau, zusätzlich fließend Englisch

Fähigkeiten

- Know-how im Vertrieb von Produkten und Lösungen mit technischem Erklärungsbedarf
- USP's erkennen und als „consultative value selling“ ergebnisorientiert an den Kunden vermitteln
- Sie verfügen über Teamfähigkeit und Durchsetzungsvermögen, Kommunikations- und Kontaktfähigkeit, Begeisterungsfähigkeit und Überzeugungskraft sowie Verhandlungsgeschick
- Starke organisatorische Fähigkeiten und Multitasking-Fähigkeit

Das dürfen Sie erwarten

- Große Freiräume und Gestaltungsspielraum
- Eine spannende, verantwortungsvolle Aufgabe in einer zukunftssträchtigen Branche
- Leistungsgerechte Entlohnung
- Flexible Arbeitszeiten
- Motivierte Kollegen und gutes Betriebsklima
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung und möglichen Starttermin an unsere Personalabteilung: hr@hik-solutions.com

Kontakt: Herr Jasmin Hasanbegovic Telefon: +49 6068 9314-502

Wir freuen uns auf Sie! HIK GmbH • Siemensstraße 4 • 64760 Oberzent • www.hik-solutions.com



HIK GmbH ist seit 30 Jahren ein dynamisches, innovatives und leistungsorientiertes Unternehmen in der Entwicklung, dem Prototypenbau und der Serienfertigung von mechatronischen Systemen, Schaltschränken, elektrischen Baugruppen, Plug-In Kabelkonfektionen, Leitersätzen und Litzen.

In unserem Unternehmensverbund, mit der Zentrale in Oberzent (D), arbeiten rund 240 Mitarbeiter. Weitere Standorte sind Heidelberg (D) und Sanski Most (B&H).

Als familiengeführtes Unternehmen kombinieren wir wertschätzende Führungskultur mit einer guten wirtschaftlichen Basis. Wir wachsen kontinuierlich.